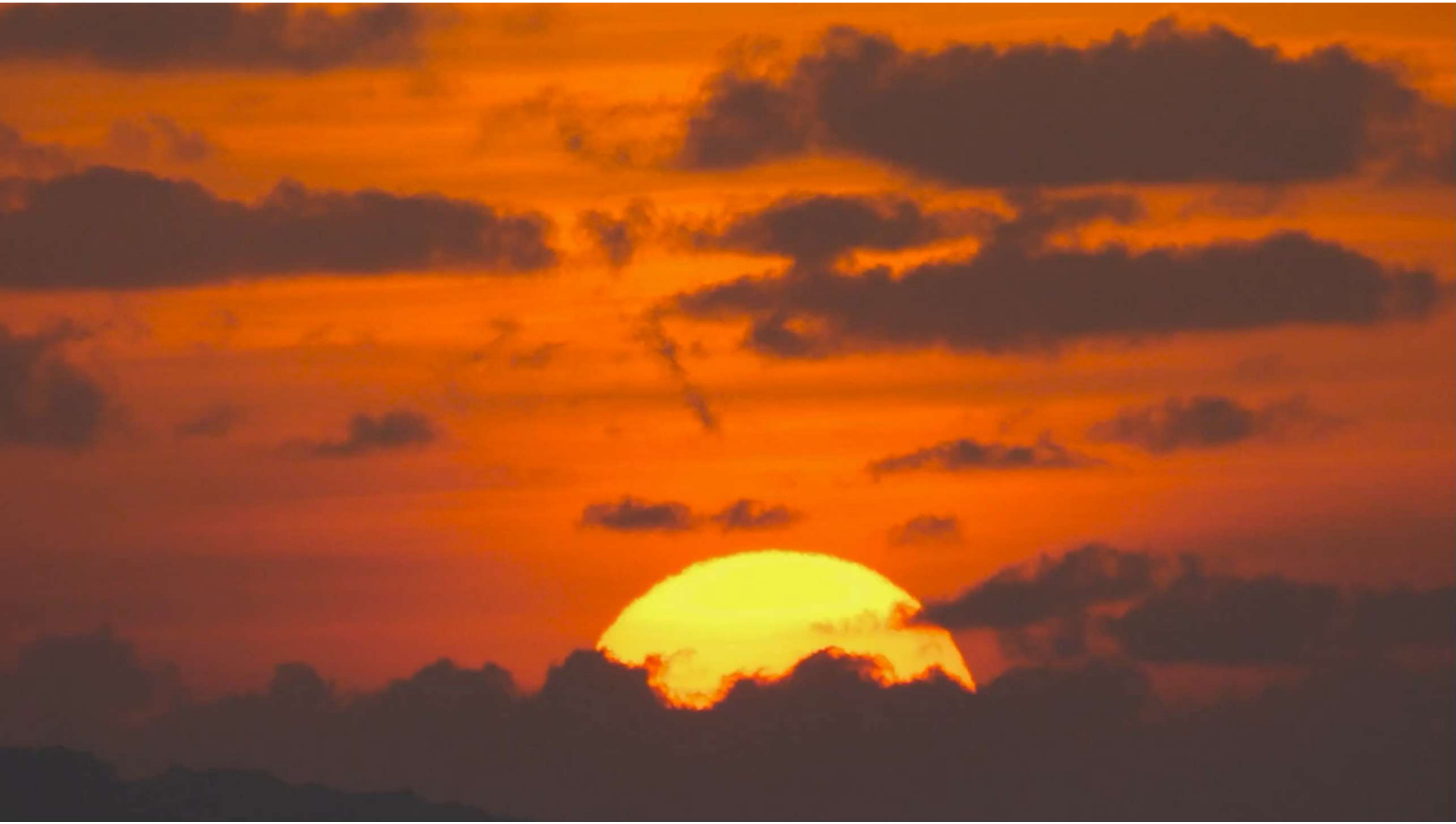


elgin

Estratégia De Vendas

Como otimizar seus resultados!

Gestão de negócios

VISÃO ESTRATÉGICA

- **Análise empresarial**
- **Estratégia de mercado**
- **Execução**
- **Acompanhamento De Resultados**
- **Controlar As Oportunidades – Planilhas Integradas de Estratégia**

elgin

Estratégia De Vendas

Quais são os seus diferenciais?

Tenha autoridade, crie conexões, tenha empatia

Seu público precisa enxergar seu diferencial, antecipe e contorne as objeções

Familiaridade – gerar confiança, conquiste seus clientes

Seja um Contador de Histórias

Senso de Urgência

Análise da concorrência - Conheça seus principais concorrentes e tenha conhecimento dos principais pontos fracos e fortes

Case De sucesso

Bons vendedores não vendem produtos, vendem soluções!

- Foque em entregar os benefícios diferenciais da sua empresa e dos seus serviços,
- Observe o comportamento do seu cliente, assim, você vai conseguir entender melhor o universo dele e levar a melhor abordagem
- Com foco e determinação, sua empresa pode ir muitos mais além

Crie relacionamento e seja um especialista

ENERGIA SOLAR

Diferenciais de sua empresa

- Uma equipe engajada e motivada.
- Vendedores de alta performance
- Acompanhamento de resultados, amplie a visão e o funil de vendas
- Programas de indicação com seus clientes, elabore engajamento dos seus clientes para trazer novos clientes.
- Prospecção ativa, procurar leads qualificados, boas estratégias de marketing, definir campo de atuação para principais nichos.
- Personalize a forma que você atende seu cliente, e crie rapport com seus clientes, isso gera confiança e torna a comunicação mais assertiva.
- Busque diferencias dos concorrentes, gere processos fácies de vendas.
- Preocupe-se com o seu pós-venda.
- Personalize seu material de divulgação, produza matérias como vídeos, e-books, infográficos e use as mídias sociais para divulgar seu conteúdo.

ENERGIA SOLAR

Oportunidades de Negócios

Ajude o cliente a entender que ele precisa: Seja consultivo, faça a engenharia reversa

Foque nos benefícios: Mostre os diferencias da sua empresa, acredite no que está vendendo.

Ofereça: Preços competitivos, Produtos nacionais, Garantia sendo o próprio fabricante

Facilite o processo de compra: Financiamento, cartão, múltiplos meios de pagamento

Programa de indicação:

Entenda o perfil do seu cliente.

Demostre conhecimento técnico

ENERGIA SOLAR

Análise das inconsistências na proposta dos concorrentes

Lembre-se nem todas empreses tem poder para formar preços

- ✓Projeto
- ✓Execução
- ✓Manutenção
- ✓Pós-venda

Escolha a Elgin como seu parceiro de negócios:

Visão Estratégica

-Confiabilidade, credibilidade, pós venda.

-Segurança de uma empresa que é familiar e tem mais de 71 anos de mercado.

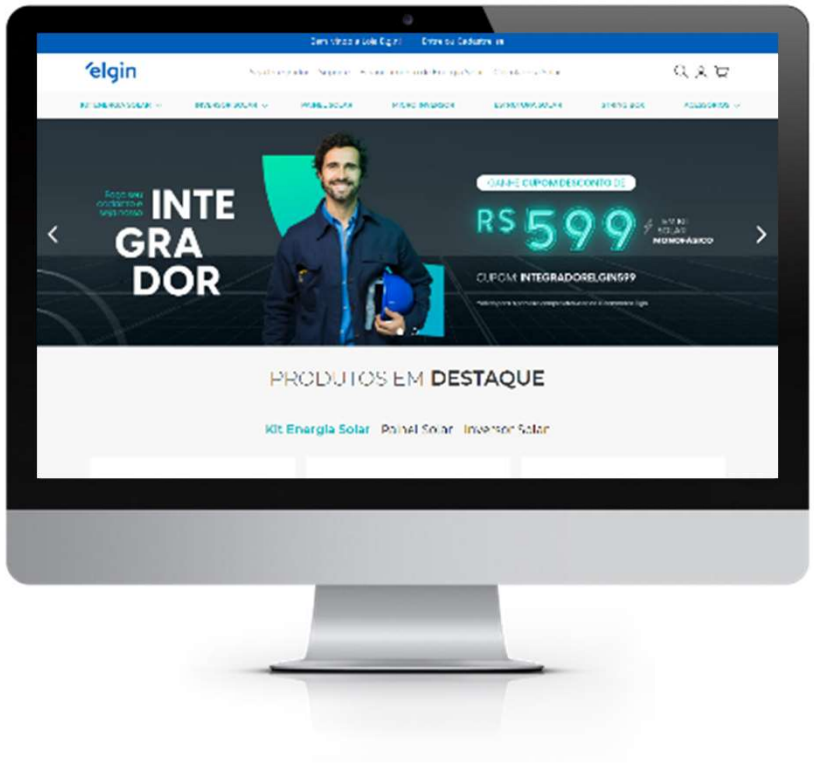
-Uma empresa que tem uma identidade visual e que eu posso criar a minha identidade e associar.

Cadastre-se

Para se tornar parceiro Elgin é simples, basta abrir a câmera do seu celular e apontar para o QRCode.

Ou acesse:
loja.elgin.com.br/SejaNossoIntegrador

Você será redirecionado para nosso e-commerce e receberá as diretrizes para o credenciamento.



Conheça o E-commerce Solar Elgin

- Loja aberta 24h/7 dias por semana
- Processo facilitado de cotação e compra
- Calculadora de dimensionamento
- Kits personalizados

Acesse:

loja.elgin.com.br

Como utilizar os filtros para montar seu Kit

1. Entre no site **loja.elgin.com.br**, acesse a **aba de login** e faça o login com o e-mail e senha cadastrado.

2. Após fazer o login, vá na aba "**todos os kits de energia solar"**.

3. Você encontrará os **filtros** abaixo que o ajudará a montar o Kit de acordo com o desejado.

4. Caso **não encontre o kit** de acordo com o desejado, não hesite em pedir ajuda com o seu **consultor Elgin.**

Integrador Solar

elgin

Faça parte da nossa **comunidade no Whatsapp**
e receba as **novidades da Elgin em primeira mão.**

EXCLUSIVO PARA
INTEGRADORES SOLAR

Acesse o link
lp.elgin.com.br/**comunidadevipelgin**

Núbia Gesteira

Consultora Comercial

+55 71 9974-3242

+55 11 3333-4444

nubia.ramos@elgin.com.br

www.elgin.com.br